



VINCERE INSIEME

Vincere Insieme è un percorso di formazione diretto a fornire gli strumenti adeguati allo sviluppo della propria attività ed alla crescita a livello personale attraverso la scoperta e la valorizzazione del talento. I mezzi illustrati ti offriranno la possibilità di aggiungere un carattere vincente a tutto ciò che fai, qualunque siano la tua attività ed il tuo settore, ottimizzando la gestione aziendale, riducendo i costi superflui e costruendo un team affiatato di collaboratori.

Il corso è rivolto a imprenditori, manager, agenti, commercianti e liberi professionisti.

Il percorso formativo è articolato in un ciclo di 4 seminari interdipendenti della durata di un giorno ciascuno.

Gestimpresa

Tel. 095 388962 • 338 822 1958
www.gestimpresa.info



VINCERE INSIEME

CORSO DI FORMAZIONE

Gestimpresa

1° SEMINARIO ORGANIZZAZIONE E GESTIONE

Verranno illustrati gli strumenti che permettono alle aziende di rendere produttiva e redditizia la propria attività, riducendo gli sprechi e migliorando il grado di soddisfazione dei clienti.

ARGOMENTI TRATTATI:

Il raggiungimento degli obiettivi
La gestione del tempo
La ripartizione dei clienti
Il mancato incasso
Il ciclo di lavorazione

COSTO A PARTECIPANTE €100+IVA

2° SEMINARIO COMUNICAZIONE, VENDITA E MARKETING

La gestualità, il timbro di voce e gli stili comunicativi sono essenziali per suscitare e mantenere vivo l'interesse del proprio cliente e sviluppare così la notorietà del proprio business sul territorio.

ARGOMENTI TRATTATI:

L'importanza della fisiologia
Come si costruisce una relazione duratura con il cliente
Ricerca il proprio stile di comunicazione
Tecniche di vendita per superare qualsiasi tipo di obiezione
Come ci si automotiva.

COSTO A PARTECIPANTE €100+IVA

3° SEMINARIO COSTRUIRE UN TEAM VINCENTE

Una squadra vincente ha sempre bisogno di un leader carismatico. Verranno forniti gli strumenti pratici per creare e motivare un gruppo affiatato che aumenti il rendimento dell'azienda.

ARGOMENTI TRATTATI:

Definizione di gruppo e team
Come si forma un gruppo
Il valore aggiunto di un team
Le riunioni come strumento di confronto e verifica
Come si crea la motivazione di gruppo

COSTO A PARTECIPANTE €100+IVA

4° SEMINARIO DECIDI CHI DIVENTARE

Per visualizzare con chiarezza i risultati che vorrete perseguire avete bisogno di studiare una mission precisa e tarata sulle vostre forze. Verranno illustrati i mezzi per definire correttamente gli obiettivi aziendali e le mission personali.

ARGOMENTI TRATTATI:

La mission personale
Come si definiscono gli obiettivi
Il potere delle credenze
Dal sogno all'azione
Come si accresce il proprio carisma

COSTO A PARTECIPANTE €100+IVA

